МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ

КИЇВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ЛІНГВІСТИЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ

ФАКУЛЬТЕТ ЕКОНОМІКИ І ПРАВА

КАФЕДРА ПРАВА

**КУРСОВА РОБОТА**

з навчальної дисципліни «Цивільне право України»

на тему:

**«Принципи міжнародного економічного права»**

Студента ІІІ курсу, групи Пр 02-17

факультету економіки і права

денної форми навчання

спеціальності 081 Право

перший (бакалаврський) рівень

\_\_\_\_\_\_Литвиненко В.О.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

(прізвище та ініціали)

Керівник: доц., к.ю.н. Шатіло В.А.

(посада, вчене звання, науковий ступінь, прізвище та ініціали)

Національна шкала\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Кількість балів\_\_\_\_\_\_\_\_ Оцінка ЄКТС\_\_\_\_\_\_\_\_

Члени комісії:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

підпис ініціали та прізвище

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ­­­­­­­­­\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

підпис ініціали та прізвище

Київ – 2020

**ЗМІСТ**

**ВСТУП………………………………………………………………………...3**

**РОЗДІЛ 1. ЗАГАЛЬНА ХАРАКТЕРИСТИКА ПРИНЦИПІВ МІЖНАРОДНОГО ЕКОНОМІЧНОГО ПРАВА……………………………….5**

1.1.Поняття, ознаки та правове значення принципів міжнародного економічного права……………………………………………………………...…..5

1.2.Класифікація принципів міжнародно економічного права та їх місце в регулюванні міждержавних економічних відносин…………………………….....9

**РОЗДІЛ 2. ПРАВОВИЙ ЗМІСТ ЗАГАЛЬНИХ ПРИНЦИПІВ МІЖНАРОДНОГО ЕКОНОМІЧНОГО ПРАВА………………………….…..11**

2.1.Незастосування сили та невтручання…………………………..……....11

2.2.Мирного вирішення спорів………………………………………...........16

2.3.Рівності та самовизнання народів………………………………............18

**РОЗДІЛ 3. СПЕЦІАЛЬНІ ПРИНЦИПИ МІЖНАРОДНОГО ЕКОНОМІЧНОГО ПРАВА…...............................................................................22**

3.1.Принцип економічної недискримінації………………………..…........22

3.2.Взаємної вигоди…………………………….…………………..……….23

3.3.Суверенітету держави над своїми економічними ресурсами……...…27

**ВИСНОВКИ……………………………………………………….………..31**

**СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ………………………………...33**

**ВСТУП**

**Актуальність теми дослідження**. Загальні принципи права, акумулюючи в собі найкращі ідеї, рішення й формули від античності і до сьогодні, є втіленням «духу» західної правової традиції – самобутнім і досить успішним досвідом узгодження переважно індивідуалістично вмотивованих принципів природного права з соціально орієнтованими нормами громадського й державного ладу. На них, як на найбільш випробувані часом здобутки цивілізації у сфері правового регулювання суспільних відносин, орієнтуються суб’єкти як приватно-, так і публічно-правових відносин.

**Мета та завдання роботи.** *Метою дослідження* є вивчення теоретичних та практичних особливостей принципів міжнародного економічного права.

**Об’єктом дослідження** є суспільні відносини у сфері застосування принципів міжнародного економічного права.

**Предметом дослідження** є принципи міжнародного економічного права.

**Структура роботи** зумовлена метою і завданнями дослідження, складається зі вступу, трьох розділів, висновків, списку використаних джерел. Загальний обсяг роботи – 34 сторінки.

**РОЗДІЛ 1.ЗАГАЛЬНА ХАРАКТЕРИСТИКА ПРИНЦИПІВ МІЖНАРОДНОГО ЕКОНОМІЧНОГО ПРАВА**

* 1. **Поняття, ознаки та правове значення принципів міжнародного економічного права**

Принцип (від лат. рrincipium — початок, основа) — це основ- не, визначальне положення певної теорії, вчення, а також керівна ідея, основне правило діяльності.

Слово «система» (від грецьк. syўstema — ціле, що складене з окремих частин) має багатогранне значення. Це передусім множина закономірно пов’язаних один з одним елементів (предметів, явищ, поглядів, принципів, знань тощо). Це також порядок, зумовлений планомірним правильним розташуванням частин у певному зв’язку і чіткій послідовності дій.

Міжнародне право охоплює універсальні, диспозиційні, імперативні (когентні) і партикулярні норми.

Система принципів міжнародного економічного права складається з двох великих груп — основні (загальні) та спеціальні принципи [1].

* 1. **Класифікація принципів міжнародно економічного права та їх місце в регулюванні міждержавних економічних відносин**

Система принципів міжнародного економічного права складається з двох великих груп — основні (загальні) та спеціальні принципи.

До основних принципів міжнародного економічного права належать основні принципи міжнародного публічного права. Останнє, як відомо, є ширшим поняттям, ніж перше: міжнародне економічне право є галуззю міжнародного публічного права, а не окремою гілкою права.

**РОЗДІЛ 2. ПРАВОВИЙ ЗМІСТ ЗАГАЛЬНИХ ПРИНЦИПІВ МІЖНАРОДНОГО ЕКОНОМІЧНОГО ПРАВА**

**2.1.Незастосування сили та невтручання**

Принцип незастосування сили чи погрози силою в системі основних принципів міжнародного права належить до імперативних норм jus cogens. Відповідно до Статуту ООН, всі «члени Організації Об’єднаних Націй утримуються в їх міжнародних відносинах від загрози силою чи її застосування як проти територіальної недоторканості або політичної незалежності будь-якої держави, так і будь-яким іншим чином, не сумісним із цілями Об’єднаних Націй» [7]. Незважаючи на те, що військова сила (яку мали на увазі, створюючи цей принцип), на перший погляд, не має прямого відношення до між- народного фінансового правопорядку, практика становлення міжнародних фінансових відносин свідчить про зворотне.

У період формування цього принципу держави забезпечували свої інтереси силою, а міжнародні відносини ХХ ст. ґрунтувались на «військовому балан- сі» між потужними державами, а точніше, двома військово-політичними блоками. Нині така біполярність змінилась на багатополярність, а «сила не пішла з міжнародного права, а тільки змінює свою форму» [8, c. 67] − поступово трансформується в економічну силу. Суперництво між країнами перенесено в економічну площину, а війни між державами дедалі частіше є економічними. Спостерігається зростання економічної потужності окремих країн або інтеграційних об’єднань (ЄС, СНД, Ліга арабських країн тощо), так би мовити, нарощування окремими країнами чи їх групою потужної «економічної сили», якою вони можуть скористатись.

**2.2.Мирного вирішення спорів**

Відповідно до ст. 18 Конституції зовнішньополітична діяльність України спрямована на забезпечення її національних інтересів і безпеки шляхом підтримання мирного і взаємовигідного співробітництва з членами міжнародного співтовариства за загальновизнаними принципами і нормами міжнародного права [17].

Історія становлення мирного вирішення міжнародних спорів бере свій початок з Гаазьких конференцій 1899 та 1907 років, які являють собою перше узагальнення політико-правових норм і звичаїв щодо мирного вирішення міжнародних спорів.

Відповідно до цих конвенцій держави-учасниці дійшли згоди щодо мирного вирішення своїх міжнародних суперечок та намагання уникати звернення до сили при розв’язанні конфліктів між собою. Так, конвенціями регламентовано певні мирні засоби вирішення спорів (добрі послуги, посередництво, переговори, слідчі комісії та ін.) і передбачено створення Постійного третейського суду [18, c. 180]. Саме з початку ХХ ст. можна говорити, що почалися перші спроби врегулювання конфліктів без застосування сили. Принципи мирного вирішення міжнародних спорів, які забезпечують мирне співіснування держав лежать в основі стабільного функціонування міжнародного співтовариства [19, c. 3].

**2.3.Рівності та самовизнання народів**

Принцип суверенної рівності держав визнаний Статутом ООН і закріплений у міжнародних договорах і деклараціях. Термін «суверенітет» у перекладі з французької буквально означає «верховенство», «верховна влада». У більш широкому розумінні він означає незалежність держави, її право самостійно вирішувати свої внутрішні і зовнішні справи, без втручання в них будь-якої іншої держави.

Державний суверенітет є однією з головних ознак держави. Якщо його немає, то не може бути і самої держави. Тому багато держав офіційно проголошує свій суверенітет. Так, Декларацією про державний суверенітет України, прийнятою Верховною Радою України 16 липня 1990 р., проголошено її державний суверенітет як верховенство, самостійність, повноту і неподільність влади в Україні в межах її території та незалежність і рівноправність у зовнішніх відносинах.

**РОЗДІЛ 3. СПЕЦІАЛЬНІ ПРИНЦИПИ МІЖНАРОДНОГО ЕКОНОМІЧНОГО ПРАВА**

**3.1.Принцип економічної недискримінації**

Принцип економічної недискримінації означає, зокрема: право держави на надання йому, його фізичним і юридичним особам або товарів з боку іноземного партнера загальних умов, які не гірше умов, які надаються будь-якій третій державі та/або фізичним, юридичним особам, товарам третьої держави; обов'язок держави не погіршувати для іншої країни умови, загальні для всіх країн; не встановлювати умови, що ставлять іноземна держава, її фізичних, юридичних осіб або товари в гірше становище з іншими державами, особами, товарами.

**3.2.Взаємної вигоди**

Одним з ключових принципів міжнародного економічного права є принцип взаємної вигоди, оскільки у будь-яких економічних відносинах, у тому числі й міжнародних, серед цілей договірних сторін одне з найважливіших місць завжди займало і займає прагнення до отримання вигоди. Без перебільшення цей принцип застосований майже до всіх сфер відносин, урегульованих міжнародним правом, оскільки практично будь-який вид міжнародної співпраці передбачає наявність певної вигоди, «задоволення» для партнерів. Вона може мати як матеріальну форму (кредити, інвестиції, отримання нових технологій тощо), так і будь-яку іншу (забезпечення безпеки держав, підтримка культурної спадщини тощо). У більшості ситуацій відсутність вигоди навряд чи змусить сучасну суверенну державу добровільно вступати в правовідносини з іншими суб’єктами.

На моє переконання, отримання певних вигод від міжнародної співпраці є первинним мотивом вступу держав у міжнародні відносини. Додержання принципу взаємної вигоди презюмує отримання таких вигод учасниками міжнародних відносин без жодної дискримінації чи примусу. При цьому саме в економічних стосунках отримувана вигода набуває найбільш наочної форми. Це, в першу чергу, і зумовило визнання науковою спільнотою принципу взаємної вигоди як спеціального принципу сучасного міжнародного економічного права і стверджує його особливу роль у сфері правового регулювання міжнародних економічних відносин.

**3.3.Суверенітету держави над своїми економічними ресурсами**

Суверенна рівність, яка передусім розуміється як рівність юридична (рівноправ’я), не означає, що світова спільнота не знає про фактично існуючу нерівність. Тому надання преференцій країнам, що розвиваються (а це було зафіксовано ще в Женевських принципах 1964 р.), означає намагання подолати фактичну нерівність і наблизити юридичну рівність до рівності фактичної.

Стаття 19. З метою прискорення економічного зростання країн, що розвиваються, у подоланні економічного розриву між ними і розвиненими країнами останні повинні надавати країнам, що розвиваються, загальний преференційний, невзаємний і недискримінаційний режими в тих галузях міжнародного економічного співробітництва, де можливо.

Отже, згідно з Хартією розвинені країни повинні надавати пільги країнам, що розвиваються, поширювати на них пільги, які розвинені країни надають одна одній, але не мають права вимагати від країн, що розвиваються, жодних поступок.

**ВИСНОВКИ**

Підсумовуючи слід зазначити, що міжнародна економічна діяльність базується на принципах, які виражаються насамперед у нормах міжнародного права, а потім розвиваються і набувають відповідного специфічного змісту у такій його галузі, як міжнародне економічне право. Саме ці принципи, знаходячи своє закріплення у міжнародно-правових актах, і визначають закономірності правового регулювання міжнародних відносин і міжнародних економічних відносин, відбивають з урахуванням практики тенденції і потреби їх оптимального і прогресивного розвитку.

**СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ**

1.Дахно І.I. Міжнародне економічне право. Навчальний посібник. К.: Центр учбової літератури, 2009. 304 с.

2. Берман Г. Дж. Западная традиция права: эпоха формирования. М.: Изд-во МГУ: Издательская группа ИНФРА\*М-НОРМА, 1998. 624 с.

3. Declaration on Principles of International Law concerning Friendly Relations and Co-operation among States in accordance with the Charter of the United Nations: Resolution 2625(XXV), adopted by the General Assembly on 24 October 1970 A/RES/25/2625. URL: http://www.un-documents.net/a25r2625.htm. (дата звернення: 22.11.2020 р.).

4. Тимченко Л. Міжнародне право. К. : Університет «Україна», 2007. 224 с.

5. Буткевич В. Міжнародне право. Основи теорії. К. : Либідь, 2002. 608 c.

6. Колодій А.М. Конституція і розвиток принципів права України (методологічні питання): Автореф. дис... д-ра юрид. наук: 12.00.01. К., 1999. 36 с.

7.Статут Організації Об’єднаних націй і Статут Міжнародного Суду від 26.06.1945 р. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/ card/995\_010. (дата звернення: 22.11.2020).

8. Шумилов В.М. Международное экономическое право: учебник для магистров. 6-е изд., перереаб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2015. 612 с.

9. Мережко О. Проблеми кібервійни та кібербезпеки в міжнародному праві. URL: http://www.justinian.com.ua/article. php?id=3233. (дата звернення: 22.11.2020).

10.Ventre D. Cyberespace et acteurs du cyber conflict. Hermes-Lavoisier, 2011.

11. Schreier F. On Cyber warfare. URL: http://www.dcaf.ch/content/download/67316/1025687/file/OnCyberwarfare-Schreier.pdf. (дата звернення: 22.11.2020).

12. Ларин Е.А. История и культура Латинской Америки. От доколумбовых цивилизаций до начала ХХ века: учебное пособие для академического бакалаврата. Москва : Изздательство Юрайт, 2019. 468 c

13.Заключний акт Наради з безпеки та співробітництва в Європі від 01.08.1975 р. URL: http://zakon2.rada.gov.ua/laws/ show/994\_055. (дата звернення: 22.11.2020).

14.Рекомендации ФАТФ. Международные стандарты по противодействию отмыванию денег, финансированию терроризма и финансированию распространения оружия массового уничтожения. Москва : Вече, 2012. 176 с.

15. Міжнародна конвенція про бротьбу з фінансуванням терроризму від 09.12.1999 р. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/card/995\_518. (дата звернення: 22.11.2020).

16. Буткевич В.Г., Мицик В.В., Задорожній О.В. Міжнародне право. Основи теорії. Київ : Либідь, 2002, 608 с.

17. Конституція України: Закон України від 28 червня 1996 року. / Відомості Верховної Ради України (ВВР). № 30. 1996. Ст. 141.

18. Миколаєнко Я.Ю. Гаазькі конвенції 1899 та 1907рр. про мирне вирішення міжнародних суперечок. *Науковий вісник Ужгородського національного університету*. Серія право. 2015. Випуск 32. Том 3. С. 179-181.

19. Мамон З. Міжнародний арбітраж як засіб вирішення міжнародних спорів. *Теорія і практика інтелектуальної власності.* 2010. № 3. С. 3-9.

20. Конвенція про мирне розв’язання міжнародних зіткнень від 18.10.1907 р. URL: http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/995\_938. (дата звернення: 22.11.2020).

21. Расторгуев а. В. Национализм, право наций на самоопределение и сепаратизм в современной международной политике. URL: http:// archie.narod.ru/text/secession.html (дата звернення: 22.11.2020).

22. Хартия экономических прав и обязанностей государств от 12.12.1974 г. *Организация Объединенных Наций.* Сборник документов. М.: Наука, 1981.

23. Заключний акт Наради з безпеки та співробітництва в Європі від 01.08.1975 р. *Офіційний вісник України.* 2005. № 4. С. 403. Ст. 266.

24.Вельяминов Г.М. Международное экономическое право и процесс: Академический курс. М.: Изд-во «Волтерс Клувер», 2004. 496 с.

25. Закон України «Про засади внутрішньої і зовнішньої політики» від 01.07.2010 р. *Офіційний вісник України.* 2010. № 55. С. 17. Ст. 1840.

26.Шишков Ю.В. Интернационализация производства – новый этап развития мировой экономики / Ю.В. Шишков. М. : ИМЭМО РАН, 2009. 92 с.

27. Krugman P. Growing World Trade: Causes and Consequences. *Brooking Papers on Economic Activity.* 1995. Vol. 1. P. 334.

28. Гаврилюк О.В. Глобалізація й суверенітет: економічні критерії та засоби забезпечення. *Фінанси України.* 2011. № 3. С. 112-115.